

Inspreek tekst

Onderwerp : Glasvezel - afronding Voorbereidingsfase + hoe verder
Datum : 9 mei 2017
Van : WOG (R. Vedder)
Aan : Raadscommissie Fysiek domein en Middelen

Geachte voorzitter,

Ik ben Roel Vedder, bestuurslid van Westerveld op Glas oftewel WOG.

Het is u allen bekend hoe noodzakelijk glasvezel is voor inwoners en de bedrijven van een gemeente zoals Westerveld.

<slide 2>

Afgelopen week hebben wij op eigen initiatief een informeel overleg gehad met alle fracties. Hieruit bleek dat er veel onduidelijkheid was onder de raadsleden.

Communicatie en transparantie is in dit traject heel belangrijk. Daardoor is **veelvuldig overleg** met alle betrokken partijen noodzakelijk zoals we ook doen met b.v. de Provincie Drenthe. Door het college van gemeente Westerveld is besloten om tijdens het onderzoek van BMC geen overleg met WOG te willen hebben. Hierdoor is afgelopen jaar overleg **niet mogelijk** geweest.

<slide 3 BP(1)>

Businessplan:

Wij hebben een businessplan ontwikkeld. Deze is geheel onderbouwt met offertes en afspraken. Echter wij zijn, heel bewust, nog geen enkele verplichting aangegaan. Pas, zodra de financiering rond is, kunnen we starten.

Het businessplan met bijbehorende businesscase hebben we aangeleverd aan onze mogelijke financiers. Deze zijn: provincie Drenthe, Rendo, Rabobank en gemeente Westerveld.

Het financieringsmodel in het plan is gebaseerd op wensen welke vooraf door de mogelijke financiers kenbaar zijn gemaakt. Deze zijn behoorlijk afwijkend.

<slide 4 BP(2)>

De provincie heeft toegezegd om het **witte gebied** tegen een zeer lage rente te willen financieren. Daarom vragen wij de overige financiers om in grijs te financieren. Westerveld is bezaaid met vele witte gebiedjes welke alleen te verbinden zijn via grijze gebiedjes. Dus, als we grijs niet aanleggen, kunnen we ook wit niet aanleggen.

Het **college** heeft ons gevraagd een financieringsmodel uit te werken zoals ook in de Wolden is gehanteerd. Om hier aan tegemoet te komen, vragen wij de gemeente en Rendo om in WOG **aandelen** te nemen **en** een **lening** te verstrekken.

Met de Rendo zijn we constructief in gesprek over de financiering en governance. Concrete afspraken moeten worden gemaakt. Rendo ziet een glasvezelnetwerk ook als een nieuwe poot van hun netwerkbedrijf.

<slide 5 BP(3)>

De **Rabobank** heeft een voorkeur om inwoners te binden aan WOG en ziet voordelen in een financiële drempel voor diegene die het abonnement willen opzeggen. En de **gemeente** heeft ons gevraagd dat inwoners van Westerveld inspraak en zeggenschap moeten krijgen in WOG.

Om aan deze wensen te kunnen voldoen geven wij aan abonneerders een **certificaat** uit via WOG STAK.

Wij vragen bij afsluiten van een abonnement geen **eigen bijdrage**. Maar vragen wij een **uitstapfee** bij **opzeggen** van abonnement.

Tijdens de vraagbundeling van de eerste fase, tussen Lheebroek en Kallenkote, is door de inwoners van Westerveld heel **positief** gereageerd op deze **uitstapfee**. Hiermee hebben we al 350 abonnementen afgesloten.

De provincie heeft bij andere initiatieven ervaringen opgedaan. Daarom wil de provincie graag **schaalvergroting**. Daarom hebben wij het businessplan voor geheel Westerveld, inclusief de kernen, uitgewerkt. Hierdoor voldoet WOG ook ruimschoots aan de minimumeis qua schaalgrootte van de Provincie.

<slide 6>

Organisatie structuur:

In het collegevoorstel staat geschreven dat de initiatiefnemers een meerderheidsbelang hebben genomen. Hierdoor ziet het college ons niet meer als maatschappelijk initiatief. Dit is **niet waar**. Dit is niet zoals wij aangeven in ons businessplan en ook niet overeenkomstig het rapport van BMC.

In onze organisatiestructuur worden maximaal 49% van de aandelen verdeeld over de financiers. De resterende aandelen worden via de certificaten verdeeld over de abonnee's. Deze certificaathouders krijgen hierdoor zeggenschap over WOG Holding BV. Dit hebben wij al juridisch getoetst.

<slide 7>

Degeneratiekosten:

Ik heb weinig tijd meer over. Daarom zal ik over degeneratiekosten kort zijn. Voor ons is dit een investering van 1,5 miljoen euro. Er zijn in Nederland diverse voorbeelden bekend, onder andere in de Wolden en Midden Drenthe, hoe dit in de praktijk anders kan. Deze zijn bij het college bekend.

Mochten er binnen 2 jaar überhaupt verzakkingen plaatsvinden ten gevolge van de aanleg van ons glasvezelnetwerk dan zal deze schade door de aannemer kosteloos worden hersteld.

<slide 8>

Financieringsvraag:

Westerveld op Glas heeft de mogelijke financiers een voorstel gedaan hoe de 22 miljoen euro financiering verdeelt kan worden .

De provincie heeft al toegezegd het gehele witte gebied tegen zeer lage rente te willen financieren. Aan gemeente Westerveld en overige financiers vragen wij, in tegenstelling tot het collegevoorstel, om in het grijze gebied te financieren. Graag willen wij voor het zomerreces weten of de gemeente voornemens is om te willen financieren in grijs. Een intentie verklaring is dan al voldoende. In ons voorstel vragen wij 1,5 miljoen als aandelen kapitaal . Hierdoor krijgt de gemeente ook zeggenschap.

En 4 miljoen als rente dragende lening. Als deze lening marktconform is, dan zijn er geen juridische risico's ten aanzien van staatssteun en marktwerking. Bij uw college is het bekend dat deze rentedragende lening ook geen juridische problemen heeft gegeven in de Wolden en Midden Drenthe. De provincie laat, momenteel ons businessplan door een gespecialiseerd bureau toetsen op haalbaarheid. Uit de eerste terugkoppeling is onze businesscase in lijn met landelijke kengetallen.

<slide 9>

Nu of nooit:

Wat als de gemeente **niet** wil financieren.

Dan neemt de gemeente het risico dat de activiteiten van Westerveld op Glas moet worden beëindigd. De **consequenties** welke dit heeft voor de inwoners en de bedrijven van Westerveld zijn bij u bekend. Zoals u afgelopen week nog via het nieuws heeft kunnen vernemen, zijn marktpartijen als KPN en Ziggo niet voornemens om de aanleg zelf te bekostigen.

< slide 10>

Samenvattend: krijgen we een Go of een No-Go. Geeft gemeente Westerveld ons een intentie tot financiering?